

Le 28 Janvier 2008

Cher client Robobat,

Suite à la conclusion récente de l'acquisition de Robobat par Autodesk, j'ai le plaisir de vous accueillir au sein du réseau Autodesk.

Autodesk a décidé d'acquérir Robobat pour de multiples raisons, notamment ses solutions de génie civil de classe mondiale. Nous avons l'intention de continuer à soutenir ces produits grâce aux ressources humaines et technologiques combinées d'Autodesk et de Robobat tout en mettant en place au fil du temps de nouvelles solutions globales et innovantes dans le domaine de l'Ingénierie de la Construction.

Autodesk connaît l'importance que vous attachez à vos investissements en logiciels et au niveau de service fourni par le personnel de Robobat. Sachez que la qualité des logiciels et des services de Robobat sera notre priorité lorsque nous intégrerons les technologies et les personnels de Robobat dans l'organisation globale d'Autodesk.

Nous prévoyons d'intégrer Robobat à Autodesk le plus rapidement possible. Au cours de ce processus, nous nous efforcerons d'assurer la continuité au sein de nos organisations de vente et de nos canaux de distribution à mesure que nous introduirons de nouveaux produits et services performants destinés à vous aider dans vos projets d'analyse de structures, de conception et de documentation.

Si cette acquisition soulève des questions de votre part, contactez votre représentant commercial Robobat qui se réjouira de répondre à vos besoins au moment où nous nous apprêtons à développer le potentiel des relations Robobat-Autodesk.

En attendant, soyez assurés de l'engagement d'Autodesk à vous fournir des solutions innovantes et une assistance clientèle leaders du secteur.

Veillez agréer, Cher client, l'expression de mes meilleures salutations.



Claude Helf
Vice Président
Europe du Sud
Autodesk Inc.